

MANUAL DO PARCEIRO

O objetivo deste material é auxiliar o Parceiro no planejamento de seus negócios e aumentar suas chances de sucesso nesse imenso mercado chamado Internet.

ÍNDICE

1. Você também pode ser nosso Parceiro
2. Por que anunciar na Internet?
3. Quanto, como e quando o Parceiro será pago?
4. Como o Parceiro controla suas vendas?
5. Dicas de Vendas

1. Você também pode ser nosso Parceiro

Você, pessoa física ou jurídica que tiver interesse em criar uma fonte de renda extra e disposição para atuar na área de marketing na Internet, seja nosso Parceiro.

Atividade de Parceiro não exige investimento financeiro. Sua principal missão será a de despertar o interesse das empresas que atuam ou tenham a intenção de vir a atuar na área de comércio exterior, para que vejam o anúncio de nosso Portal como algo que lhes trará benefícios e rendimentos.

2. Por que anunciar no Portal?

Nosso Portal é voltado ao empresário estrangeiro que, com maior facilidade localizará na Internet empresas, produtos, serviços e oportunidades de investimentos no Brasil.

Atualmente, as empresas anunciantes na Internet têm um retorno superior das que não se utilizam desse meio de comunicação.

Os sites de buscas são os caminhos mais usados pelos empresários nacionais ou estrangeiros, para localizar empresas exportadoras no mundo.

Assim, quanto mais destacado for o anúncio, maior será a procura pela empresa, de forma que o banner colocará o anunciante em posição diferenciada na lista de exportadores.

Ressaltamos que, a área administrativa do Portal dará suporte para as empresas que ainda não operam com esse sistema de publicidade ou que não tenham seu banner criado. Esse auxílio é gratuito.

3. Quanto, como e quando o Parceiro será pago?

Conforme compromisso assumido na página TRABALHE CONOSCO:

- a) O Parceiro será remunerado por uma comissão de 20% (vinte por cento) sobre o valor bruto da venda;
- b) A renovação automática do contrato da anunciante com o Portal será considerada uma nova venda realizada pelo Parceiro, independentemente de sua participação;
- c) O pagamento da comissão será realizado até 02 (dois) dias úteis após a confirmação do pagamento pela empresa cliente, mediante depósito bancário identificado, ou de outra forma combinada.

4. Como o Parceiro controla suas vendas?

Antes de tudo é indispensável que o interessado se cadastre no Portal, prestando as informações solicitadas na página TRABALHE CONOSCO. Após o recebimento desse cadastro, caso o Portal confirme a parceria com o interessado, será criada uma página administrativa para o novo Parceiro, com acesso exclusivo mediante *login* e senha cadastrados, para acompanhar suas operações.

5. Dicas do Portal.

Nosso objetivo é esclarecer possíveis dúvidas sobre o Portal que ajudará no seu entendimento acerca do site e facilitará na hora de responder possíveis questionamentos de clientes. No mais, caso haja quaisquer outras dúvidas, estaremos sempre à disposição para saná-las.

P – O que estamos vendendo?

Espaços publicitários nas páginas do Portal para inserções de textos e imagens nas áreas designadas para os *banners*.

No link PUBLICIDADE, a empresa pode escolher o tipo de banner, a página desejada para inserção e o período de exposição (respeitando o prazo mínimo para a publicação, ou seja, 6 meses).

P – O que a empresa deve fazer para anunciar no Portal?

É preciso efetuar o cadastro no Portal através do link “como se cadastrar”, localizado na página inicial, e seguir os passos indicados.

Após o cadastro ter sido realizado com sucesso, a empresa deverá acessar a página mediante uso de *login* e senha por ela cadastrada.

Na página inicial, a empresa deverá clicar no link PUBLICIDADE e seguir as orientações ali colocadas.

Para as empresas que desconheçam a mecânica deste tipo de publicidade, é importante conhecer o que é um Portal ou Sites de Busca, o que é *banner*, como enviá-lo para o Portal, entre outros.

O Parceiro será preparado para retransmitir com segurança essas e outras informações às empresas clientes.

P – O que é *banner*?

Banner é um arquivo de imagem (animada ou estática), ou seja, é uma forma de propaganda que divulgará a empresa anunciante. O *banner* ainda funciona como uma ponte entre o site de busca em que está localizado e o site ou email da empresa anunciante. Para isso, o usuário da internet deve clicar com o mouse em cima do *banner* desejado.

Os arquivos mais utilizados para o *banner* são os com extensão JPG (estático) e GIF (estático ou animado). Em alguns casos, utiliza-se a extensão SWF (flash) para animações mais complexas.

Ainda, os arquivos de *banners* deverão ser enviados pela anunciante dentro das dimensões adiante especificadas, expressas em pixels e devidamente compactado dentro dos padrões usuais.

Os banners serão mostrados durante todo o período contratado.

Tamanhos de banners disponíveis:

660 x156 pixels e 160 x 120 pixels

Formatos de banners disponíveis:

GIF - JPG - PNG - SWF

P – Para onde enviar um *banner*?

O banner deverá ser enviado para o e-mail:

publicidade@exportadoresbrasileiros.com.

Qualquer dúvida poderá ser esclarecida através deste mesmo e-mail.

P - O que vem a ser um Portal de Busca?

De forma simplificada, os portais de buscas são grandes bancos de dados que armazenam informações para pesquisas. Nosso Portal ou *site* de busca é do tipo Catálogo, onde o conteúdo mostra a empresa brasileira, exportadora ou aquela que pretenda ingressar na área de comércio exterior. As páginas de busca do nosso Portal estão organizadas por ordem de atividade econômica. O processo é similar ao das Páginas Amarelas das listas telefônicas.

P – Porque o Portal se apresenta também com seu nome em inglês e espanhol?

Exatamente porque o objetivo dele é ser visto e pesquisado no exterior, onde o inglês é a língua mundial dos negócios. O Portal será mostrado no idioma português e sob o domínio www.exportadoresbrasileiros.com, nos países desse idioma. No idioma espanhol e sob o domínio www.exportadoresbrasileños.com nos países desse idioma.

Nos outros países, sob quaisquer outros idiomas, abrirá no idioma inglês, sob o domínio www.brazilianexportersandimporters.com.

P – Porque vale à pena investir nesse tipo de negócio?

O Portal não está sozinho nessa meta de fazer com que a empresa seja descoberta por empresários estrangeiros. Com divulgação inteligente através dos principais mecanismos de buscas na Internet (Google, Yahoo, etc), da mídia convencional de propaganda (jornais, revistas, TV, etc) e, do apoio de entidades ligadas a área de comércio exterior de diversos países, a empresa registrada no Portal estará sendo mostrada a um mercado maior e mais bem qualificado de importadores e investidores. O retorno é extremamente mais favorável do que qualquer outro meio promocional.

P – Que tipos de empresas são clientes potenciais?

Em princípio todas que exportam produtos e serviços. Um bom nicho de mercado a ser explorado é o da empresa que nunca exportou, mas que tem essa condição. O tamanho da empresa é irrelevante para transações internacionais

P – Como chegar a essas clientes?

Não há regras que ensinem como chegar às empresas, potenciais anunciantes. Existem sim, técnicas de abordagem, mas é a partir do interesse do Parceiro que os negócios se realizam. No nosso modo de ver, um bom esquema de atuação deve começar com um planejamento simples e objetivo. Por exemplo:

- listar empresas de seu relacionamento que sabe atuar nessa área
- pesquisar por seus próprios meios outras empresas exportadoras de sua cidade e região;
- pesquisar entidades de classe, tais como Federações, Associações, Sindicatos de Empresas, entre outras, referentes a categorias empresarias que utilize a exportação.

Através delas o Parceiro poderá atingir num só momento grande número de empresas, organizar agenda de endereços das empresas e se possível das pessoas responsáveis para esses contatos.

Por fim, a área administrativa do Portal poderá auxiliar citando fontes onde o Parceiro encontrará nomes de empresas de sua cidade e/ou região, que exportam ou já exportaram, a partir do ano 2001.

O seu próprio empenho irá determinar o quanto você pode ganhar. Nós estamos empenhados em colocar ao seu dispor as melhores ferramentas e estratégias de marketing para que obtenha o máximo com a nossa parceria. Inscreva-se em nosso Portal.